

PasseTonBillet

Offre de Stage / Alternance – Business Developer Commercial(e)

À propos de PasseTonBillet

Née au sein de l'incubateur Essec Ventures, **PasseTonBillet** est aujourd'hui la **plateforme N°1 en France pour la revente éthique entre fans de musique live, spectacles et festivals.**

Initialement lancé comme un groupe Facebook communautaire, PasseTonBillet rassemble désormais **plus d'1 million de membres** et attire **plus de 500 000 visiteurs uniques chaque mois** sur son site.

Notre ambition : **réinventer la billetterie secondaire** en apportant **transparence, responsabilité et innovation** au secteur.

Nos objectifs :

📁 Centraliser l'ensemble de la revente de billets sur une seule plateforme pour tous les événements

🤝 Devenir le partenaire de référence des organisateurs pour le marché secondaire

🚀 Aider les organisateurs à valoriser le second marché secondaire

🔒 Marginaliser l'usage des plateformes illicites (Facebook, Leboncoin, Viagogo...) par les spectateurs

📁 Découvrir la plateforme : www.passetonbillet.fr

📖 En savoir plus sur notre histoire : blog.passetonbillet.fr/aboutus

Nous avons récemment lancé une **offre B2B de Bourse aux Billets clé en main à destination des organisateurs**, pour les aider à mieux maîtriser la revente sur le marché secondaire.

Votre mission : contribuer activement à la commercialisation de cette offre auprès des organisateurs (producteurs, festivals, salles...) et participer à la signature de nouveaux partenariats.

En lien direct avec le fondateur, tu seras au cœur du **développement commercial B2B** de notre activité :

- Contribuer à l'exécution de la stratégie commerciale
 - Qualifier et structurer la base de données dans notre CRM (Hubspot)
 - Identifier et cibler les prospects pertinents (producteurs, salles, festivals...)
 - Personnaliser et envoyer des emails de prospection
 - Réaliser une veille concurrentielle et des benchmarks
 - Prendre contact avec les prospects, assurer les relances
 - Participer aux démonstrations en visio
 - Participer à des salons professionnels
 - Accompagner les clients sur la prise en main de notre solution de Bourse aux Billets (paramétrage, suivi, reporting)
-

Profil recherché

- Étudiant(e) en école de commerce – Bac+3 minimum
- Excellente expression écrite et orale en français
- Très à l'aise avec les outils web, logiciels et environnement digital
- Intérêt marqué pour le secteur du spectacle vivant, des concerts et festivals
- Grande autonomie, curiosité, rigueur et sens de l'initiative

- Goût pour la négociation et le développement commercial
 - Outils utilisés : Hubspot, Slack, Trello, ChatGPT, Canva
 - Une première expérience dans l'organisation d'événements ou la billetterie en ligne est un vrai plus
-

Le cadre de travail

- Stage de 2 à 6 mois ou en alternance
 - Bureau à **Neuilly-sur-Seine (92200)**, métro Pont de Neuilly ou Sablon
 - **Télétravail partielle possible** selon le profil
 - Petite équipe de 4 personnes, ambiance bienveillante et dynamique, avec un vrai esprit entrepreneurial
 - Encadrement par le fondateur et autonomie fortement valorisée
 - Rémunération selon le profil et la durée
-

Comment postuler

Si vous êtes passionné(e) par le Live et les événements, que vous recherchez un stage ou une alternance polyvalent au sein d'une startup en pleine croissance, et que vous vous reconnaissez dans ce profil, **rejoignez-nous !**

Envoyez votre CV et un petit mot à : team@passetonbillet.fr



Plateforme de bourses aux billets pour Fans responsables

Recherchez par artiste, spectacle, salle, lieu

Rechercher un événement par date :

Aujourd'hui Ce weekend Cette semaine

Notre mission

- Offrir une alternative au consommateur en cas d'empêchement.
- Interdire la spéculation sur la revente de billets
- Regrouper toutes les bourses d'échanges sur une plateforme unique.
- Créer des partenariats avec les organisateurs pour valoriser leurs événements.



En savoir plus >

Rechercher par catégorie

